

# 「信頼」が何よりも重要



オリジナル設計  
愛知事務所営業

## 寺西 紀人さん

の導入など働き方改革の取組みを業界の中でも先進的に推進しており、個人のライフスタイルに合わせて働き方をカスタマイズできます。現在、私も単身赴任をしていますので、土日に帰省した際は月曜日を在宅勤務にすることで、日曜日も時間を気にすることなく家族との団らんを楽しむことができます。また、4月に発令された緊急事態宣言の際にも、在宅勤務の活用により在社時と変わらず業務に専念することができました。

し、上下水道の保全に貢献できていることを実感しています。

### ■「人」を売り込む

当社に入社して今年で11年目になります。石川事務所で採用され、北陸地方(石川県、富山県、福井県)の営業業務に10年間携わりました。入社1年目には、上司に同行し、顧客訪問を行いながら、提案書や見積の作成や補助などを行い、少しずつ仕事を覚えてきました。

私たちの仕事は、人と人との関係が大切です。転職して印象的だったことは、前職の商品を売る営業とは違い、技術力という形のないもの、言わば「人」を売り込むことです。そのため、「信頼」が何よりも重要になります。

大学卒業後、異業種メーカーの営業職として働いていました。前職では、仕事へのやりがいを感じることができず、一生の仕事にすることへの戸惑いがありました。そうした折に、ライフラインに携わる仕事に出会い、社会貢献ができる環境に身を置きたいと考えました。中でも「水」は、生活に不可欠であるとともに、豊かな水環境の創造にもつながることから興味が湧きました。水コンサルタントの魅力は、当社理念にもありますが、「生活環境の保全に貢献」できることです。前職とは異なる仕事内容で戸惑いもありましたが、仕事を通じてお客さまに評価をいただくことはこの上ない喜びです。

6月からは愛知事務所に異動となり、新天地での一からのスタートに不安もありますが、楽しくやらせてもらっています。

### ■労働環境の充実

当社では、早い時期から時差出勤制度、在宅勤務制度、フリーアドレス

